

Infinidat Business FLX

ストレージはITインフラストラクチャの最も重要な要素です。戦略的な意思決定を行う際には、ストレージプラットフォームのニーズと予算の最適なバランスを取ることが重要となりますが、Infinidatが目指しているのは、このプロセスを容易にすることです。Infinidat Business FLXは当社の価値観に沿って、Infinidatの製品と同様、使いやすく、ビジネスを運営しやすいように設計されています。またお客様は当社のエキスパートチームと連携し、行き届いた細やかなサポートによりビジネスに最適なストレージを選択できます。

ストレージの購入は通常、3つの購入モデルに分けられます。Infinidat Business FLXはお客様の多様なニーズを満たし、何よりもまず、ストレージをさまざまなレベルで利用できるように設計されています。

InfinidatのストレージプラットフォームはInfuzeOS™を採用しています。そのメリットは、主要な機能がすべて含まれたモデルを活用できるということです。追加のライセンス料はかかりません。つまり、ストレージプラットフォーム全体で同じ機能、データサービス、サイバー保護、一貫した使いやすさを提供することで、お客様のビジネスを促進します。他のベンダーの場合、データサービス、可用性、サポート機能など、運用環境がまったく異なる可能性があります。またデータサービスが統一されていなかったり、さらには現代のビジネスにとって重要なサイバーレジリエンスが不十分な場合もあります。そのために複雑性が増加し、ITリソースに余計な時間と労力がかかります。InfuzeOSを活用したInfinidatのエンタープライズストレージプラットフォームでは、以下の3つの購入モデルを用意しています。

購入方法1: 一括購入

これまで最も利用されてきたストレージの調達モデルで、購入すれば所有できるというシンプルな方法です。Infinidatのポートフォリオ全体で利用でき、InfiniBoxまたはInfiniGuardの全容量をご購入いただく形態です。InfiniBox SSAでは柔軟な拡張オプションにより、該当のモデルで利用可能な総容量の60%から利用を開始し、その後、必要に応じて80%または100%まで迅速に拡張できます。また、包括的なInfuzeOSと当社の中核技術であるInfiniSafe®サイバーレジリエンステクノロジーも含まれます。

購入方法2: COD (Capacity-on-Demand)

一括購入モデルとの大きな違いは、直ちにすべての容量を必要とする場合でも、全額を一度ではなく、成長に合わせて支払うことができるという点です。このオプションは柔軟な予算管理に役立ちます。CODでは資産を所有するだけでなく、その時点で必要な基本容量を購入し、後から追加の容量を購入していくことが可能です。追加の容量がプラットフォームですでに利用可能な場合は、その容量を有効にするだけで利用できます。InfiniBox SSAですでに容量の一部を利用している場合も、Infinidatのエンジニアが現地へ行きストレージ容量を追加するため、簡単に拡張できます。その間、オペレーションが中断されることはありません。

購入方法3: 従量課金 (FLX)

完全に運用コストをベースとしたモデルです。予算に関する計画や方針がある場合、またはストレージをSTaaS(サービスとしてのストレージ)として構築している場合は、このモデルが最適です。FLXも一括購入モデルやCODモデルと同様、ワークロードのニーズを満たすストレージプラットフォームを利用できますが、ストレージを所有する必要はありません。



Infinidat Business FLX

まず、請求の起点となる基準容量を選択します。使用量がこの基準を超えたかどうかを一定期間ごとに計測し、それに応じて請求額が変動します。ただし、契約の基準容量を下回る場合は、基準容量の月額料金を適用します。たとえば、2か月目に基準容量より50TB多く使用した場合は基準容量に50TBを追加、3か月目は50TBから減少して25TB多く使用した場合は、基準容量に25TBを加えた費用が請求されます。つまり、実際に使用した容量にのみ支払いが発生します。



サポート、サービス、SLA

お客様がストレージリソースについてどのような利用方法やモデルを選択しても、Infinidatは柔軟に対応します。受賞歴のある当社のサポートとテクニカルアドバイザー（TA）が、ビジネスの成功に欠かせないプロアクティブなサポートを継続的に提供します。

SLAによる保証も同様です。パフォーマンス保証、100%の可用性の保証、サイバーストレージレジリエンス保証はInfinidatが責任をもって製品をサポートすることを示すものであり、お客様は最も重要なビジネスニーズにInfinidatのプラットフォームを信頼して活用できます。

お客様の声

「Infinidatのライセンスと料金モデルが優れているのは、予測可能で明確かつシンプルでありながら、あらゆる機能が網羅されている点です。この業界では非常に珍しいモデル体系です」

製品およびクラウド担当 責任者、テクノロジー業界

「今年の初めに容量を追加したのですが、CODモデルのおかげで以前よりずっと簡単に増量できました。サポート体制も素晴らしいものでした。提案書を提出した時点で、私たちは5年間で300万ドルを削減できると予測しています」

北米プロフェッショナル サービス



Infinidatは、Gartner Magic Quadrantで6回「リーダー」に認定され、4年連続でGartner Peer InsightsのCustomers' Choice（プライマリストレージ部門）に選出されています*

*Gartner, 『Gartner Peer Insights “Voice of the Customer”: Primary Storage Arrays』, Peer Contributors, 2023年4月26日

「Gartner Peer Insights Customers' Choice」は、個々のエンドユーザーのレビュー、評価、データといった主観的な意見に、明文化された手法による分析を適用したものであり、Gartnerまたはその関連会社の見解や、当該製品またはサービスを推奨することを示すものではありません。